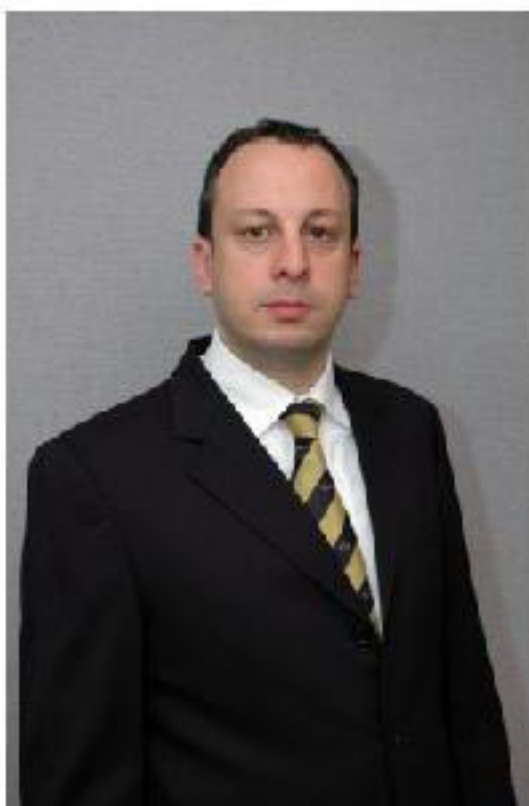


Mercado

345 novos usuários se beneficiarão

Eduardo Mustafa

Os módulos Administrativo/Financeiro, Contábil/Fiscal e Industrial (Planejamento e Produção) do software ERP Linx Global Fashion elevaram as vendas da empresa no primeiro mês de 2009, proporcionando um crescimento de 57% do volume de contratos fechados em comparação com o mesmo período de 2008. As empresas também contrataram em janeiro predominantemente serviços relacionados aos sistemas de retaguarda e aos terminais de loja. Estes resultados demonstram que em momentos de crise econômica as companhias direcionam seus investimentos para soluções e ferramentas que permitam estabelecer controles gerenciais integrados, mais rígidos e precisos.



"Há ainda uma pressão para que as empresas se adequem às novas legislações fiscais e um aumento do consumo de produtos de baixo custo e primeira necessidade, como vestuário e alimentos, ambos fatores que contribuíram decisivamente para aquisição de sistemas de gestão pelas empresas em janeiro", explica Alberto Menache (foto), diretor corporativo do Grupo Linx.

Entre as empresas de varejo que adquiriram produtos da Linx Sistemas em janeiro estão: Richards, Merceria, PAMPILI e Be Yoga. Somados os 22 clientes que contrataram a Linx em janeiro, 345 novos usuários se beneficiarão dos recursos proporcionados pelos softwares da Linx.

Os mais vendidos

Os módulos Contábil e Fiscal, embora destinados à geração de informações legais, funcionam como uma ferramenta para administrar informações gerenciais. O sistema apresenta recursos facilitadores como: lançamentos em partida simples ou dobrada; históricos padronizados; criação de parâmetros para minimização de erros dos lançamentos; rateios por centros de custo e filiais, entre outras funcionalidades. Face às necessidades de prestação de contas aos fiscos municipal, estadual e federal, registram todas as movimentações efetuadas pela empresa, respeitando as exigências da legislação. Há completa integração destes módulos com o módulo Financeiro, permitindo ajustes do sistema de acordo com as regras de negócio da empresa e da legislação, além do total rastreamento das movimentações.

O módulo Industrial permite controlar e planejar as necessidades futuras da produção, baseado no conceito de MRPII. Com base na carteira e previsões de vendas, é possível analisar, dentro de um período, a necessidade produtiva da empresa. Com isso, é possível estabelecer maior controle e reduzir os prazos de entrega aos clientes, melhorando a administração dos estoques e otimizando os recursos.

Origem: Redação Corpbusiness & Inter IT

Publicado em 1/4/2009 às 17:15